



Gana Energía optimiza su gestión financiera de facturas en un 80%

Las soluciones de Sothis y Microsoft posibilitan a Gana Energía una drástica disminución del tiempo dedicado a procesamiento contable de facturas mediante la implantación de Microsoft Dynamics 365 Business Central.





Reto

En el momento de realizar el proyecto, Gana Energía es una empresa que gestiona alrededor de setenta mil facturas al mes, lo que da una media cercana a las cuatro mil quinientas facturas diarias. Por una parte, las de sus clientes, a los que dado su modelo de negocio se factura en cualquier momento del mes. Por otro, las de sus proveedores, que también se tramitan diariamente. Este volumen de facturas hace que media jornada diaria se dedique a su gestión e integración en los sistemas de la compañía, lo que para una tarea rutinaria supone un coste muy elevado que es necesario reducir.

Valor de la solución

Sothis propone una solución basada en Microsoft Dynamics 365 Business Central, que es el ERP de gestión empresarial de Microsoft de Dynamics 365 en la nube.

Con una única licencia de Business Central, y tras un estudio minucioso del flujo de trabajo y de las necesidades de usuario, se configuró el software para conseguir la máxima automatización posible en el tratamiento de las facturas de proveedor y de cliente de forma que la intervención manual se limite a lo imprescindible. Además, se propone la integración en Business Central de Taxor Cloud, un add-on homologado que permite explotar desde Business Central su información fiscal en el ERP, mejorando los procesos de presentación de impuestos.

¿Por qué Sothis?

Gana Energía selecciona a Sothis para este proyecto por su experiencia en el análisis de procesos de negocio y su sólido expertise en las soluciones de Microsoft como Gold Partner de la compañía: Small and Midmarket Cloud Solutions Además, Sothis cuenta con la especialización avanzada en Small and Midsize Business Management.

Además de la experiencia y prestigio, la visión de hacer solo aquello que aporta valor al cliente y adaptarlo a sus necesidades y posibilidades han sido elementos clave para la toma de decisión sobre el partner escogido.

GANA ENERGÍA: La compañía eléctrica que sí piensa en las personas

Gana Energía es una compañía eléctrica que nace en 2015 que plantea una alternativa real a las grandes compañías del sector y que recientemente y debido a sus excelentes resultados ha sido adquirida por Repsol. Su oferta se basa exclusivamente en la comercialización de gas y electricidad procedentes al 100% de fuentes renovables, certificadas como tales por la Comisión Nacional de la Energía. Su compromiso con la sostenibilidad, unas tarifas asequibles, un modelo de negocio flexible y una atención al cliente fresca, sincera y dirigida a las personas, les ha hecho conseguir en muy poco tiempo la fidelidad de más de 35.000 clientes.

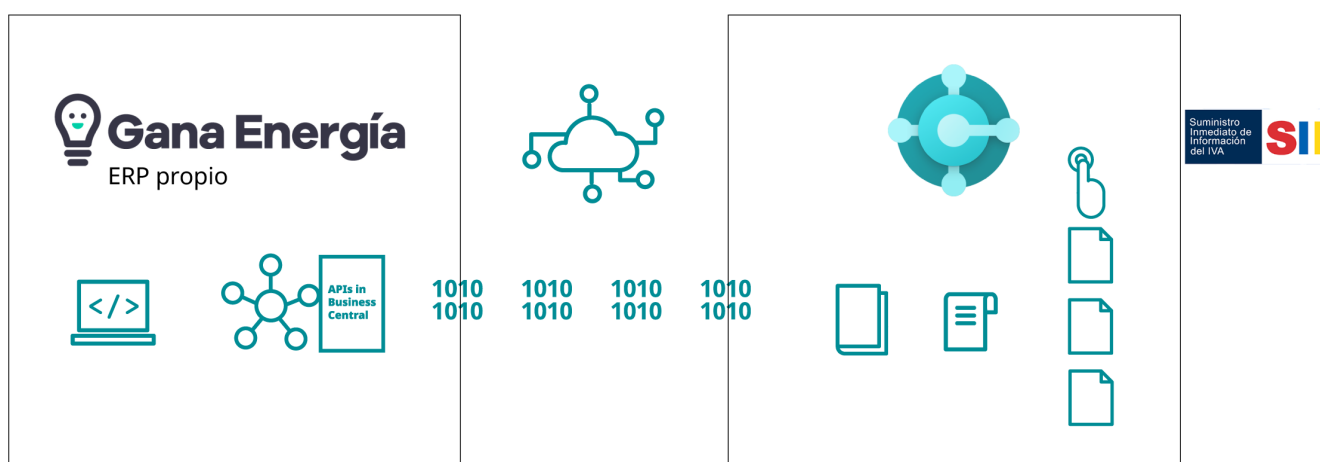


Objetivo del proyecto

El objetivo del proyecto es la integración contable y fiscal desde la aplicación de gestión comercial de Gana Energía.

Gana Energía dispone de un sistema legado que es muy complicado evolucionar y que necesita adaptarse a las necesidades crecientes de negocio que obligan a tratar cerca de cuatro mil quinientas facturas diariamente. La inversión en tiempo (y por tanto dinero) que requiere la gestión manual de las facturas justifica la búsqueda de un sistema más moderno que evite en lo posible la necesidad de intervención manual en una tarea rutinaria de introducción validación, clasificación y archivo, lo que suponía alrededor de media jornada laboral diaria.

El sistema de gestión debe integrarse de una forma limpia por una parte con el sistema de gestión de facturación y por otra parte con el ERP de la compañía.



La solución propuesta

La solución que desde Sothis lideramos ha sido la adopción de Microsoft Dynamics 365 Business Central como impulsor del cambio hacia el Cloud, dando respuesta a los requerimientos del cliente tanto en la disponibilidad de la información como en la capacidad de procesamiento de las transacciones contables.

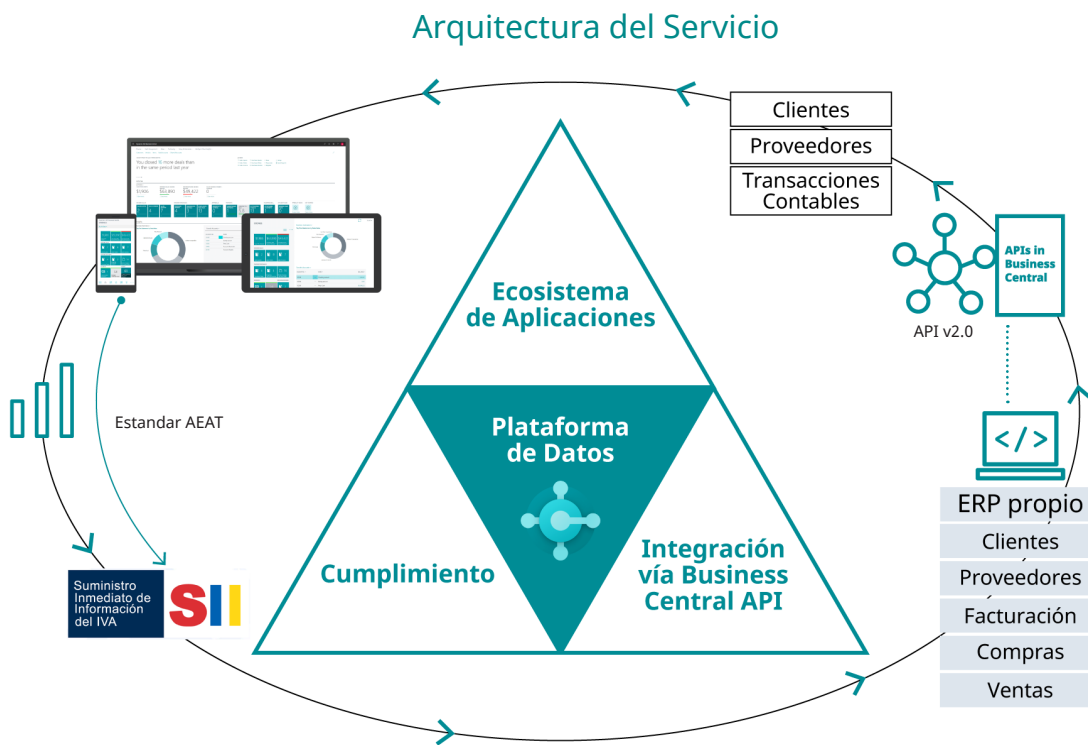
Mediante las capacidades de integración vía API eliminamos la necesidad de utilizar ficheros de texto para la comunicación de la facturación en Business Central. Los procesos de integración contemplaban las siguientes entidades:

- Cliente
- Proveedores
- Factura compras
- Factura ventas
- Cobros y pagos

El proyecto contemplaba el despliegue e implantación del área Financiera y fiscal del ERP para poder tener configurada la aplicación con las características de GANA Energía de manera que la información consumida se contabiliza en el caso de la facturación y los cobros. Esta contabilización se realiza mediante diarios generales sin límite de transacciones diarias.

Las necesidades fiscales se cubrieron mediante la implantación y parametrización del módulo del SII de nuestro proveedor especialista que se integra de forma transparente en el ERP.

El diagrama de la solución:



Resultados

- Adoptar **Microsoft Dynamics 365 Business Central como ERP financiero** consigue la reducción de tiempo diario invertido **de media jornada de trabajo a media hora**, tiempo que puede dedicarse a otras tareas de gestión que requieran mayor intervención o inteligencia.
- Disponer de una plataforma basada en Cloud segura y estable que se adapta al crecimiento de la compañía.
- Se realiza la integración con el sistema de gestión de facturación y el ERP de la compañía.
- Se inicia la configuración del complemento Taxor de Summar para Business Central que permite la explotación conjunta de la información del ERP y de la información fiscal para automatizar la presentación de impuestos.

Según palabras del cliente

«Gana Energía necesitaba tener una plataforma que le permitiera tramitar con agilidad las más de 90.000 facturas mensuales que gestiona, con el requisito de que todo el proceso contabilización y envío de facturas al SII estuviera totalmente automatizado.

Se planteó el problema de negocio a Sothis y ellos nos ayudaron a integrar la Plataforma dentro de nuestro trabajo diario.

Gracias al cambio, Podemos continuar con la línea de crecimiento que tenía planteada la empresa.»



CASO DE ÉXITO

En Sothis dedicamos tiempo y esfuerzo a entender de forma detallada cómo definen nuestros clientes el éxito; con ello les ayudamos a utilizar los avances tecnológicos, simplificar la complejidad de TI y a definir la arquitectura de transformación que mejor encaje con su estrategia de negocio, y que les lleve a estar mejor protegidos y a ser más eficientes y más productivos mediante la integración de los tres principales activos de las organizaciones: Personas, Procesos e Información.

www.sothis.tech

Aviso: Este documento puede contener información confidencial y/o secretos industriales que pertenecen a Sothis Tecnologías de la Información, S.L.